



世界五百强企业
最受信赖的保险公司
中国最具价值品牌企业
国内首家A+H股同步上市的保险公司

新华客服

A股代码:601336
H股代码:01336



订阅号
“新华保险直通车”

服务号
“新华保险”

2019年11月28日
第25期 总第611期

网址:www.newchinalife.com 全国统一客服电话:95567

记录新华成长的足音

京内资准字 1319-L0002号 内部资料,免费交流



整装待发冲首季 万众一心赢开局

公司2020年业务启动会在京举行

冬月初始,万物伏藏,只待惊蛰春雷放;
超越前行,聚力腾飞,同谱华章战鼓响。

11月26日上午,新华保险2020年业务启动大会在北京广电大厦一号演播厅盛大举行。公司党委书记、首席执行官、总裁李全作重要讲话,公司领导班子成员,驻司董事,35家分公司主要负责人和渠道分管总,各子公司和总部各部门负责人和员工代表,个险精英俱乐部理事在现场出席。全系统30多万人通过视频直播收听收看大会盛况。这是公司近年来举办的规格最高、规模最大、范围最广的业务启动大会。

与会人员首先观看了视频片《与新时代一起腾飞》。即将过去的2019年,公司蓄势腾飞,整装待发,平稳度过经营过渡期。第七届董事会、监事会和执委会正式确立。新班子擘画出一幅催人奋进

的蓝图。转型发展为迈向高质量发展奠定基础,业务和队伍稳健增长。产业协同迈出新步伐。党的组织关系划归中投,更是公司发展历程中的里程碑。“不忘初心、牢记使命”主题教育扎实开展,中央第十二巡回督导组和中投公司党委领导先后调研指导,党建工作的方向感更加清晰。全系统抓党建、促发展蔚然成风,各级党组织和党员干部队伍焕发出新的生机。公司先后获得“2019金融服务百强”“年度卓越人寿保险公司”“2019年度最具社会责任感幸福企业”等一系列品牌荣誉。

会上,李全发表题为《整装待发冲首季,万众一心赢开局》的重要讲话。他指出,2019年,新班子上任后,确立了公司新的发展方向,提出“1+2+1”战略,资产和负债双轮驱动,财富康养两翼齐飞,为公司全面快速发展注入了新动能。2020

年,是新华二次腾飞的开局之年,是新战略顺利实施的关键之年。他强调,业务好不好,关键看领导;队伍强不强,关键看头羊。一季度是检验大家的真正战场。希望各级领导干部在关键时刻站得出来、豁得出去。通过今日的誓师大会,把我们公司领导层肩负的责任感和使命感旗帜鲜明地承诺出来。当前,我们已经做好了最充分的准备。50万大军,整装待发,粮草充足,战备充分。公司从上到下必须拿出最好的精神面貌、最狠的实干劲头,打赢2020这场关键战斗。

副总裁李源、于志刚分别发布个险、银团渠道业务动员令。

随后,李全向李源和于志刚分别颁发个险、银团渠道军令状,向个险渠道精英俱乐部理事会理事长、功勋总监金爱丽颁发先锋队旗。

分支机构士气昂扬,一线队伍摩拳擦掌。接下来,全国35家机构分成东、南、西、北、中五组,依次接受李全的授旗,并一一宣读了誓词。

公司上下一盘棋,一线将士势不可挡,后援伙伴保驾护航。李全带领全体领导班子登场,带领总公司各职能部门和子公司按照前、中、后台的顺序依次誓师。

最后,李全、李源、于志刚和金爱丽共同点燃2020年业务启动会,奔腾的骏马载着全体新华人腾飞的希望,冲出屏幕,带着希望之光、带着必胜之势。全体人员共同唱响《超越梦想》,祝愿新华保险2020年一路长红、再创辉煌。

“新华跑起来”大型客户服务活动启动仪式随即举行。中国短跑运动员、“亚洲飞人”苏炳添作为本次活动的特邀嘉宾,出席了启动仪式。



整装待发冲首季 万众一心赢开局

■ 新华保险党委书记、首席执行官、总裁 李全



各位新华同仁：

今天我站在这里，心中有种在战场上的感觉，特别激动。今天也是我入司以来公司第一次召集全系统各单位共同参与的大会！也是新华史无前例的业务启动会。超越前行，问天下强者几许？聚力腾飞，方显新华英雄本色！大家齐聚一堂，加油鼓劲，呐喊助威！

在座的各位，无论是多年来为新华增添荣光的优秀一线团队，还是坚守在祖国大江南北，千千万万为新华长期奋斗的将士们，在新华的大家庭里，我们都流着新华的血液，承载着同样的梦想，即使远隔千山万水，公司依然能听得见你们的声音！你们的声音，你们的希望，你们的梦想，将定义新华未来的命运。你们的勇气，你们的努力，你们对新华的善和爱，将永远指引新华前进的方向！

2019年，对新华是不平凡的一年。新班子上任后，立刻行动起来，在制定公司战略上，本着解放思想，实事求是的态度，扎实抓党建，认真贯彻落实习近平总书记关于发展的理论，始终坚持发展是硬道理，发展是解决中国一切问题的基础和关键，先后召开了宽沟战略研讨会、半年工作会和延庆战略研讨会，确立了公司新的发展方向，提出“1+2+1”战略，资产和负债双轮驱动，财富康养两翼齐飞。新战略为公司全面快速发展注入了新动能。在具体措施上，公司优化制度，推陈出新，重振士气，取得初步成效，在此，我对所有新华同仁的付出表示衷心的感谢！

2020年，是新华二次腾飞的开局之年，是新战略顺利实施的关键之年。公司从上到下必须拿出最好的精神面貌、最狠的实干劲头，打赢2020这场关键战斗。我们要学习华为以奋斗者为本，长期艰苦奋斗、吃苦耐劳的精神，敬业的精神；要学习中国女排，明知难赢，也竭尽全力，无论遇到什么困难，都要有团队精神，踏踏实实，做好工作；要学习亮剑精神，面对强大的对手，明知不敌，也要毅然亮剑，即使倒下，也要成为一座山，一道岭！这是何等的凛然，何等的决绝，何等的快意，何等的气魄！如果一支球队没有血性，球员到了场上害怕，没有斗志，没有欲望，没

有胆量，这样的球队怎么可能赢球！

今日站在这里的，都是新华的佼佼者，你们是新华的荣光，是新华的骄傲。新华的将士，曾经是新华的荣光，未来更是新华崛起的力量！

我们要夺回新华应有的地位，赢得市场应有的尊重，实现新华人对美好生活的向往！

将士们，公司承诺你们！从今以后，你们所付出的一切血汗，都能够得到回报；任何人的懈怠和不作为，都将受到惩处！

当前，公司蕴含着再次腾飞的基础！23年来，新华将士们南征北战、艰苦打拼，为我们积累了宝贵的经验和赢取未来的实力。现在，在公司党委和董事会的坚强领导下，系统上下更加紧密地团结。我们“找差距、抓落实”，更加回归初心，提振士气！

当前，我们已经做好了最充分的准备！50万大军，整装待发，粮草充足，战备充分。我们的产品储备，人无我有、人有我强。我们制定激励政策，破旧迎新，放开手脚，让大家勇往直前。

业务好不好，关键看领导，队伍强不强，关键看头羊。既然公司选择了我担任总裁，我就要对公司负责，对自己负责。希望在座的领导干部在关键时刻站得出来、豁得出去。一季度是检验大家的真正战场。今日的誓师大会，就是要把我们公司领导层肩负的责任感和使命感旗帜鲜明地承诺出来。因为权威和领导力不是建立在你拥有的职务上，而是靠领导者言行一致带来的威信累积支撑起来的。

新华儿女多伟志，齐心协力新征程。岁末年初多期望，万众一心赢开局。我相信，天时、地利、人和，一应俱全。我们完全有信心、有能力打赢这场新华2020年关键之战！

我奋斗，我幸福！

超越前行 聚力腾飞



山东 不忘初心,牢记使命,山东新华,勇攀高峰

浙江 从与众不同到万众赞同

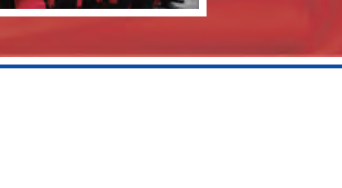
江苏 江苏新华亿飞冲天

上海 银团当先锋,个险向前冲,浦江新坐标,上海再启航

青岛 赢在新华展雄风,二次腾飞看青岛

厦门 戮力同心,超越自我,二次腾飞看厦分

宁波 春风浩荡甬立凌云志,全线发展再谱新华章



广东 超越巅峰在南粤,粤战粤勇看广东

云南 不忘初心谋发展,二次腾飞看云南

广西 新时代,新挑战,新梦想,二次腾飞看广西

福建 凝心聚力担使命,二次腾飞福建行

贵州 跨越目标守初心,助力腾飞担使命

海南 守初心,担使命,海南新华制胜2020

深圳 2020新华启航,亿飞冲天,深圳辉煌

陕西 大格局,高增长,勇担当,二次腾飞看陕分

四川 不忘初心,牢记使命,四川新华,荣耀起航

新疆 边疆儿女多奇志,凯歌奏响新时代

宁夏 一鑫一宜创佳绩,二次腾飞看宁分

重庆 万众亿鑫燃首爆,绿色崛起看重分

青海 新华保险,荣耀起航,迎风破浪,势跃峰值

甘肃 新华二次腾飞,甘肃全面崛起

北京 京师铁军誓夺第一,借势腾飞再续辉煌

黑龙江 二次腾飞励斗志,黑分誓夺排头兵

内蒙古 内蒙新华腾飞草原,铁骑精英盛世新春

吉林 吉林力量,筑梦前行;二次腾飞,不辱使命

天津 津门铁军齐奋进,荣耀启航续辉煌

辽宁 超越梦想,创造辉煌,二次腾飞看辽分

大连 腾飞必有我,大连当先锋

河南 新华腾飞,河南领先

湖北 使命必达看湖北,腾飞建功有荆楚

湖南 二次腾飞守初心,卓越湘军勇攀新

河北 新华新时代,冀分赢未来

山西 二次腾飞新纪元,三晋将士勇当先

江西 赢在新华,赣出精彩

安徽 守初心新华二次腾飞,担使命安徽挑战新高

新华保险助力全民健康追梦 “新华跑起来”大型客户服务活动激情开启 苏炳添特邀出席

11月26日上午,继新华保险2020年业务启动大会之后,“新华跑起来”大型客户服务活动启动仪式在北京广播电视大厦一号演播厅盛大举行,“新华跑起来”这一大型全民健身活动全面启动。“亚洲飞人”苏炳添作为本次活动的特邀嘉宾,出席了启动仪式。

新华保险党委书记、首席执行官、总裁李全,执行董事、副总裁黎宗剑,副总裁李源,个险精英俱乐部理事长金爱丽,与苏炳添一起启动激光秀。黎宗剑致辞,李源介绍活动情况。

公司领导班子成员,驻司董事,35家分公司主要负责人和渠道分管总,各子公司和总部各部门负责人以及员工代表,个险精英俱乐部理事在现场出席。30多万人通过视频直播收看启动仪式。

积极响应号召 彰显企业责任

据世界卫生组织(WHO)发布的一则报告显示,全世界超过80%的青少年缺乏足够的运动。而马克·特伦布雷博士更在《柳叶刀》中写到,缺乏体育锻炼是导致全世界人过早死亡的第四大危险因素。这一触目惊心的数据,不禁让无数家长和各界人士感到担忧。

由中央、国务院印发的《“健康中国2030”规划纲要》指出,健康是促进人的全面发展的必然要求,是经济社会发展的基础条件;推进健康中国建设,是实现人民健康与经济社会协调发展的国家战略。而在物质生活需求得到极大满足的前提下,健康也已经成为人们共同关注的话题。

新华保险副总裁李源在启动仪式上介绍,作为党领导下的大型国有控股寿险企业,新华保险积极响应国家号召,为健康产业发展贡献力量,继连续两年推出以“健康”为主题的“健康保险进万家”“健康保险惠万家”服务活动后,2020年,进行服务再升级,继续为所有热爱健康生活与运动的人们搭建乐享生活的服务平台,“新华跑起来”大型客户服务活动应运而生。

“新华跑起来”大型客户服务活动以“跑步”这一健身方式,号召更多青少年、各界工作者、老年人站起来,离开电子产品,动起来,跑起来。

这既是新华保险坚守“初心与使命”,矢志成为广大群众美好生活的见证者和守护者的具体体现;也是践行企业公民社会责任,为推进健康生活方式为公众搭建平台的具体体现;更是以人为本,坚持以客户为中心经营理念的具体体现。

苏炳添:我与新华有缘

主持人:我们本次活动的主题是“健康”,作为职业运动员,您是如何理解运动和健康的?

苏炳添:首先非常荣幸能有机会和大家在这里见面,也非常感谢大家的热情欢迎。众所周知,我本人一直从事体育事业,也取得了一定的成绩。在我的人生经历中,“更高、更快、更强”的奥林匹克精神是我始终追求的目标。在我看来,竞技体育的终极目标就是不断激发人类潜能,同时吸引更多的人加入体育锻炼,强身健体,为更加美好的生活打下基础。

主持人:作为中国短跑界的领军人物,是什么原因促使您在众多金



首次邀请知名运动员作为活动特邀嘉宾

苏炳添是男子100米亚洲纪录保持者,男子60米亚洲纪录保持者,首位闯入室内世锦赛男子60米决赛的中国选手,首位进入田径世锦赛100米决赛的亚洲人,首位进入9秒大关的亚洲本土选手。2019年11月,苏炳添当选世界田联运动员工作委员会委员。

新华保险副总裁黎宗剑在启动仪式的致辞中上指出,国家田径队知名运动员苏炳添,作为当下国内最具影响力的短跑运动员,其优异的竞技成绩、顽强的拼搏精神、阳光的自身形象与新华保险23年来所展现的精神气质高度契合。同时,这也是新华保险第一次邀请知名运动员作为

启动仪式现场,苏炳添还为大家讲解并示范了运动前的准备动作,

吸引了现场参会人员的高度注意力。对于国家职业运动员,大家能够近距离接触的机会并不多,所以对于职业运动员如何热身、如何运动,大家更是关注和好奇,现场都不自觉地跟着苏炳添的动作讲解,一起动起来。

苏炳添:之前我与金融类企业接触确实不多,对人寿保险更是知之甚少。一次机缘巧合让我了解到,作为世界500强之一的新华保险对于各类风险保障的专业性、高标准和高追求,深深地打动了我。

再加上此次的活动主题是“新华跑起来”,和我本身的工作——短跑运动员,更是有着很高的契合度,可以说这更加深了我和新华保险之间的缘分。

主持人:因为各种各样的原因,很多人对运动还停留在比较模糊的认识,那请问合理的运动对人们到底有什么好处呢?

活动特邀嘉宾,这不仅体现着新华保险将以更加拼搏的精神为消费者提供更优质的服务和产品,更预示着其对于“顶尖”的追求和目标。

苏炳添在启动仪式上表示,“之前我与金融类企业接触不多,但作为世界500强之一的新华保险对于各类风险保障的专业性、高标准和高追求,深深地打动了我。再加上此次的活动主题是‘新华跑起来’,和我本身的工作——短跑运动员,更是有着很高的契合度。这次活动更是加深了新华保险和我之间的缘分。”

如此珠联璧合的合作,我们有理由相信苏炳添的到来,一定会为此活动注入新的活力。

启动仪式现场,苏炳添还为大家讲解并示范了运动前的准备动作,

吸引了现场参会人员的高度注意力。对于国家职业运动员,大家能够近距离接触的机会并不多,所以对于职业运动员如何热身、如何运动,大家更是关注和好奇,现场都不自觉地跟着苏炳添的动作讲解,一起动起来。

苏炳添:好多人都是“我也想动”,但决心怎么也定不下来。今天想动,今天有事没时间去,明天吧,明天又放弃了。我想如果你要坚定做一件事时,不管你有没有时间,你一定要抽出一小段时间,先去尝试,你可能尝试一两次后,你会慢慢地爱上这项运动。而且,运动需要有一个过程,刚开始可以强度小一点,比如说跑个2公里、3公里。

好多职场人士在办公室坐的时间比较长,在工作之余可以抽出半小时甚至更久的时间,尝试慢跑,尝试运动,保持身体的健康状态。慢跑不仅能加快身体的新陈代谢,保持并恢复健康,更可以在运动的时候抛开烦恼,放松心情。

新华跑起来 有你更精彩

李源介绍,“新华跑起来”大型客户服务活动是新华保险为广大群众搭建乐享运动的健康生活服务平台发起的全国健身项目,以“奔跑追梦·乐享新华”为主题,以“Healthy健康常在”“Enjoy乐在其中”“Dream追梦达人”为主基调,将横跨2020年,在春夏秋冬四季,推出风格各异、精彩纷呈的活动内容。

每季活动中,客户可以通过完成“解锁条件”如步数达标(每日八千步)、持续坚持、邀请好友等,获取“星勋章”,解锁更多周到、细致的服务。

2020年期间,新华保险还将积极推动线上、线下活动搭建,包括推广大使评选、绚烂彩虹跑等。

线上,通过简便又健康的线上小程序开展活动。组建“跑友圈”,认识志同道合的朋友,相互鼓励健康运动;实时统计运动情况,日、月、季步数全纪录,帮助合理规划,每日运动好帮手;和“跑友圈”好友一起运动,参与排行,一起为你的跑圈争得荣誉,看看全省、全国谁最棒;助力健康运动生活方式推广,用“双脚”为您的服务人员投票,评选“健康推广大使”。

线下,全国同步开启,绚烂彩虹路跑。2020年第一、二、四季度,新华保险省级分公司所在的35座城市将上演全国同城同步彩虹跑;2020年第三季度,将召集最热爱运动、最积极参与的“你”,汇聚北京,共跑首都街巷,共赏金秋美景,共话美好生活。

活动期间,新华保险将为每位用户提供月度神秘大奖,激励每一位“健康追梦人”积极参与活动,分享跑步运动的喜悦。更以此扩大活动影响力,号召更多人参与到跑步健身活动中来。

未来,新华保险将积极贯彻党的十九大精神,勇于承担社会责任,积极倡导健康生活方式,以“新华跑起来”这一平台号召更多人开始健身运动,努力实现全民健身的目标。同时,新华保险将始终响应国家监管号召,以客户的健康保险需求为导向,积极实现自身平台的规模化、专业化、规范化,充分发挥健康保险的价值,为广大客户提供更多更优质的覆盖全生命周期的保险保障。

热爱运动的你,还犹豫什么,迈开步伐,大步前进,快来参加吧!

主持人:“新华跑起来”的首季活动正好是冬季,在寒冷的季节运动肯定有很多需要注意的地方,请您给我们指导一下该注意哪些事项呢?

苏炳添:很多人会说,跑步其实每一个人都会,直接就开跑了,但你要首先选对跑步装备,选一双好鞋子是非常必要的,好的鞋子对脚的脚蹠和膝盖来说都有很好的保障,能起到一定的缓冲作用。

其次,要注重热身,不能直接就跑了,你要先把关节和后续的肌肉活动开来;而且,开始跑步时速度不能太快,要慢慢地跑起来,让身体有一个适应的过程,跑步过程中也要尽自己的能力去控制速度,这样是最好的。



寄语 2020

2020年业务启动会上,个险精英俱乐部理事作为特邀嘉宾参加了启动大会。
2020年,让我们来一起倾听他们的心声。

2019年,我们夯实架构,提升产能,不仅收入提升,团队的自主经营能力也在增强。2020年,继续跟随公司经营节奏,创造绩优文化,大力发展组织架构,做一流团队,为实现“二次腾飞”努力奋斗!



安徽分公司 冯贞

2019年,我成为个险精英俱乐部广西分会会长,再次达成IDA国际龙奖。2020年,我要进一步做强组织发展,将目标人力提升破百。个人达成全明星钻石会员,向高级营业部经理及总监之路迈进。



广西分公司 唐维燕

2019年,是我和团队一起积蓄力量,夯实架构的一年。2020年,我将和我的团队一起,快速发展,吸引更多的有志之士加入这份传播大爱的行业。



河南分公司 孙红梅

2019年,我以“消防进万家”活动为契机,推动团队整体入驻银川市各大小区,扩大获客平台。2020年,我将明确目标不放松,队伍管理要筑牢,以人为本促销售,合规展业防风险,打造一支听指挥、能打仗、打胜仗的一流团队。



宁夏分公司 陈锋

2019年,我所辖营业部实现规模人力、健康险保费增速全省第一。2020年,我将致力于团队的文化建设,让队伍发展得更高、更远。个人直营营业部达到10个,规模人力达到5000人,规模保费过亿元。



陕西分公司 袁一铭

2019年,我们以客户服务为中心的端到端的技术再造更好的服务团队。2020年,紧跟公司新战略部署,成为团队业绩的引领者,做好高绩效的榜样。



山西分公司 陈泽华

2019年,我最大的收获不是晋升总监,而是吸纳了更多优秀人才投身这个朝阳行业。2020年,我计划晋升到资深总监职级,个人收入突破300万元,团队继续维持“山东第一营业部”的荣誉。



山东分公司 林洁玉

2019年,通过目标管理和规律作业,实现队伍健康发展,当我们做好情绪管理、坚持复利思维,队伍会迸发更大的能量。2020年,深入“三全理念”,实现200人人力和5个部门20个主管的架构腾飞。



海南分公司 赵向利

2019年,实现健康险销售的突破,核心人力正增长,出勤率和活动率明显增长,自主经营能力加强,风控意识更强。2020年,个人目标再育出一个部,团队绩优翻番,IDA人数翻番,业绩翻番。



大连分公司 陈立军

2019年,我在寿险道路上不忘初心,创造出极大的社会价值及个人价值。2020年,我将一如既往地保险保障送进千家万户,以永不懈怠的精神状态和一往无前的奋斗姿态,把团队做大做强,为客户谋福利,为社会添安宁。



广东分公司 蒙瑞英

2019年,行业口碑越来越好,产品探索越来越深,展业方式越来越严谨。太多的利好为新一年的跨越式发展奠定基础。而我们所带领的嘉丽部也会乘风破浪,力争成为公司最有力的一枚引擎。



湖北分公司 刘丽芬

2019年,个人晋升总监,团队突破800人,净增70%,业绩提升50%。2020年,团队人力达到2000人,保费翻番,继续推进文化建设,借“二次腾飞”之势,打出业绩新高。



天津分公司 夏福志

2019年,团队增长率246%,健康险保费规模增长108%,绩优人力增长152%。整个团队呈现快速发展态势。面对“二次腾飞”重大机遇,我计划2020年上半年育成部经理3人,团队突破2000人平台。



深圳分公司 钟小娥

2019年,我们赢得了客户对新华的赞赏,赢得了团队更多的信任。2020年,我将一如既往、激情满怀地面对我的客户和团队,坚定信心,完成我们的保险梦。



新疆分公司 关鸽荣

2019年是我与团队面对挑战积累经验的一年,一步步越过了每个障碍。2020,创梦想,添信心,整智慧,要勤奋,加创新,用对生活的热情去创造美好未来。



福建分公司 吴金华

2019年,个人达成IDA、MDRT,团队人力突破千人。2020年,个人力争晋升功勋总监,直接育成3个营业部、整体育成10个营业部,团队人力突破2500人,实现人力翻番。



吉林分公司 宫艳辉

2019年,我成功晋升总监,带领团队勇攀高峰。2020年,我将带领团队奋勇拼搏,以更加饱满的工作状态、积极进取的工作态度,朝着人力1000人目标不懈努力。



云南分公司 李许凤

2019年,队伍人力稳步上升。2020年,我们将把发展团队人才、建设学习型健康团队作为关键,加强基础管理和系统培训,使各项工作有序开展,打造甘肃新华“三高”团队。



甘肃分公司 王昱娟

2019年,我带领团队实现新单保费3852万元,新增持证人力1100人。2020年,借“二次腾飞”之机,团队达到3000人力,300营业组,实现人力翻番,业绩翻番,打造一支实力强、口碑好的优秀营销团队。



黑龙江分公司 杜淑香

2019年,成功晋升高级总监。2020年,我们将继续以人力倍增,大部、大组、大绩优为奋斗目标,规划系列育成5个营业部,自己直接育成1个营业部。同时系列人力目标600人,目标晋升资深总监。



江苏分公司 张美华

过去的一年经历了一段不平凡的考验和磨砺。接下来要继续前行,服务更多的家庭,为他们送去更多的保障,继续夯实组织基础,扩大组织发展,建立三高团队,打造自己的总监之路。



内蒙古分公司 高晓伟

2019年,团队实现百人突破,为客户送去了千万保障。2020年,我将带领团队投身于组织发展的浪潮,搏晋升、拼业绩,构建精英团队,实现“二次腾飞”。



辽宁分公司 史秀红

从年初的工作规划到循序渐近的任务达成,终在2019年成功育成5个营业部。2020年,继续扩充团队人力,再育成2个营业部,将“持续绩优、持续增员、持续晋升”进行到底。



青海分公司 陈瑛

2019年,晋升高级营业部经理,健康险全年保费厦分第一部,个人全年保费冠军。2020年,作增员扩军典范,实现晋升收入翻番,继续超越自我!



厦门分公司 叶栋梁

2019年,我和团队收获了健康险销售大卖的好成绩,总监区团队人力突破300人,直辖区人力破100人。2020年,重点抓团队人力,以晋升和育成为目标,以月月绩优为荣耀,引领团队快速发展。



四川分公司 芮雪

2019年,成功晋升总监,并入国个险渠道精英俱乐部理事。2020年,我将紧跟公司“二次腾飞”步伐,团队人力突破1000人,保费挑战3000万元,向高级总监发起冲击。



重庆分公司 邓先珍

2019年,实现收入增长、团队人力翻番。腾飞的2020年,我将借助公司的政策和机遇再创佳绩,力争晋升总监,以全新的姿态和饱满的热情迎接我的总监圆梦年。



贵州分公司 于桂英

2019年,人力突破新高,主管人数再创新高。2020年,我们将持续推动绩优文化、晋升文化,让团队每个成员都能收获理想的收入,为更多的家庭送去保障与关爱,吸引更多的人加盟行业。



河北分公司 王宁

2019年,实现直辖区20个主任,总人力近200人,各项指标有很大改观。2020年,新起点、新面貌、新思维、新格局、新跨越、新蓝图,铸造新梦想。



湖南分公司 黄爱群

2019年,突破十年绩优大关,团队人力突破百人。2020年,业务收入突破百万年薪,上半年育成一部,晋升高级营业部经理。



江西分公司 江暮根

2019年,我们阳光家族实现了人力从850人增加到1300人的突破,期交保费实现正增长。2020年,阳光家族将力争实现2500人力的突破,再次达成人力、保费、收入三增长的目标。



浙江分公司 宋明华

2019年,我明白了团队壮大是多么重要。2020年,我要借助公司“二次腾飞”,再次创业,扬帆起航,不仅个人达成MDRT、IDA,还要带领团队更多人达成MDRT、IDA,冲刺规模人力800人。



青岛分公司 冯学芹

2019年,团队架构进一步夯实,团队士气得到极大提升。2020年,我充满信心,将率领营业部全体成员坚定发展信念、抓住发展机遇,为公司的“二次腾飞”贡献自己的力量。



宁波分公司 张玉凤

2019年,从健康险转型为组织发展,方向更加明确。2020年,紧跟公司步伐,以人力增长50%为目标,坚定持续组织发展不动摇,为公司“二次腾飞”贡献自己的力量。



上海分公司 许清

新华跑起来>>> 有你更精彩!

我是**苏炳添**

快来和我们一起奔跑吧!

苏炳添

男子60米、100米亚洲纪录保持者，世界田联运动员工作委员会委员。
亚洲百米飞人，第一个跑进10秒的亚洲本土选手。

95567
全国统一客服电话
www.newchinalife.com

NCI 新华保险