



3 月 28 日，新华保险召开 2024 年度业绩发布会

十大亮点解码
新华保险2024 硬核成绩单

01 | 1325.55 亿元

营业收入 1325.55 亿元，同比大增 85.3%；
原保险保费收入 1705 亿元，同比增长 2.8%

02 | 1.69 万亿元

总资产达到 1.69 万亿元，同比增长 20.6%

03 | 262 亿元

归属于母公司股东的净利润 262 亿元，同比增长 201.1%

04 | 4833 亿元

服务实体经济投资余额超万亿元，服务国家战
略投资余额约 4833 亿元

05 | 8.5 %

综合投资收益率达 8.5%，同比大幅提升 5.9
个百分点

06 | 78.93 亿元

合计拟派发分红 78.93 亿元，占归母净利润
的比例超 30%，总额同比增加近 200%

07 | 62.53 亿元

一年新业务价值 62.53 亿元，同比
增长 106.8%；首年保费口径下新
业务价值率 14.6%，同比提高 7.9
个百分点

08 | 272 亿元

长期险首年期交保费 272 亿
元，同比增长 15.6%；十年期
及以上期交保费 34 亿元，同
比增长 19%

09 | 同比增长 4 %

个险代理人月均绩优人力同比增
长 4%，月均万 C 人力同比增长
28%，月均人均综合产能同比
增长 41%

10 | 3120 万名

为 3120 万名个人客户及 7.8 万家
机构客户提供全面服务，以实际行动
诠释“好产品，在新华；好服务，在
新华；好人生，在新华”的内涵

坚持内涵式、高质量发展 新华保险 2024 年各项核心指标表现优异

3月27日,新华保险发布2024年度报告。过去一年,公司坚持走内涵式、高质量发展道路,深化改革攻坚,“保险+服务+投资”三端协同发力,规模、价值全面增长,结构和品质持续优化,整体经营业绩稳中向好,各项核心指标表现优异,综合实力跃上新台阶。

报告期内,新华保险营业收入**1325.55亿元**,同比大增**85.3%**,**三项指标均创下历史新高**——原保险保费收入**1705亿元**,同比增长**2.8%**;总资产达到**1.69万亿元**,同比增长**20.6%**;归属于母公司股东的净利润**262亿元**,同比增加**201.1%**。

公司服务实体经济投资余额超万亿元,服务国家战略投资余额约**4833亿元**。投资主动把握业务有利发展机遇,盈利水平持续攀升,综合投资收益率达**8.5%**,同比大幅**提升5.9个百分点**;净资产收益率**25.9%**,同比**提升近18个百分点**,有力提升了投资者获得感。

基于良好业绩和对股东回报的重视,公司拟在2024中期分红基础上,再向全体股东派发2024年末期现金股利**每股1.99元(含税)**,共计**62.08亿元**。2024年,新华保险合计拟派发现金股利**78.93亿元**,占归母净利润的比例**超30%**,总额同比增加**近200%**。

深入推进改革转型 核心业务快速增长

2024年,公司坚持“稳中求进”的工作总基调,坚持以价值为核心,聚焦期交业务发展,加强绩优队伍建设,严格业务品质管理,推动核心业务快速增长。

规模和价值全面增长。全年实现原保险保费收入1705亿元,其中长期险首年期交保费272亿元,同比增长15.6%;续期保费1279亿元,同比增长5.5%,占总保费的75%,持续发挥压舱石的作用。一年新业务价值62.53亿元,同比增长106.8%;首年保费口径下新业务价值率14.6%,同比提高7.9个百分点。

结构和品质持续优化。长期险首年期交保费占长期险首年保费比例为70.1%,较上年同期提升12.6个百分点。十年期及以上期交保费34亿元,同比增长19%。个人寿险业务13个月继续率为95.7%,同比提升5.9个百分点;25个月继续率为86.2%,同比提升7.8个百分点。

主要渠道核心指标显著提高。个险渠道聚焦价值增长,坚持“多元化、长年期、高价值”转型策略,实现保费收入1159亿元,其中长期险首年期交保费132亿元,同比增长近20%。银保渠道实现保费收入517亿元,同比增长8.1%,其中

长期险首年期交保费达到历史新高,为139亿元,同比增长11.5%。团体渠道实现保费收入28.67亿元,同比提升14.5%,长期险首年保费1.88亿元,同比增长56.7%。

高质量营销队伍加快转型。公司坚持以绩优为核心、以优增为重点,完善绩优荣耀体系,依托“XIN一代”计划的落地与实施,加快高质量营销队伍转型发展。截至2024年底,个险代理人规模人力13.6万人,月均绩优人力同比增长4%,月均万C人力同比增长28%,月均人均综合产能同比增长41%,队伍质量进一步夯实。

紧跟国家大势 投资业绩大幅提升

投资收益大幅增长。2024年,公司以当好服务实体经济的主力军和维护金融稳定的压舱石为使命,充分发挥保险资金“耐心资本、长期资本、战略资本”优势,全面优化资产配置,持续提升投资管理能力,精准研判,审时度势,适度增加公开市场股债投资,积极布局长期持有型底仓资产,实现良好投资收益。截至2024年12月31日,公司投

资规模超1.6万亿元,同比增长21%;总投资收益率5.8%,综合投资收益率8.5%,同比大幅增长。

落实中长期资金入市。公司联合同业共同出资设立总规模500亿元的基金,是首支由险企设立的私募证券投资基金。该基金聚焦投资二级市场优质上市公司,既有利于公司加强资产负债管理,解决“长钱短配”问题,又有力支持资本市

场长期稳定发展,取得了良好的经济和社会效益。

支持新质生产力发展。2024年,公司在股权投资方面坚持服务国家产业升级,支持新质生产力发展,在集成电路、硬科技、医疗等领域积极布局,先后举牌了上海医药、国药股份等优质上市公司,为未来转换长期股权投资、稳定长期投资收益、服务实体经济奠定了坚实基础。

坚守初心使命 服务大局更实更好

作为大型国有金融企业,新华保险胸怀金融报国情怀,以更高站位扎实做好金融“五篇大文章”。2024年服务实体经济投资余额超万亿元,服务国家战略投资余额约4833亿元。

全面系统构建服务国家战略机制。公司建立“服务国家战略推进委员会—工作组—专项工作小组”三级管理架构,形成包含工作计划—追踪督导—考核评价等全方位闭环管理机制,出台《全面加强服务国家战略工作的指导意见》《进一步提

升服务国家战略能力的工作方案》,并配套形成负债、投资、康养、民生保障等9个专项工作方案。

扎实做好金融“五篇大文章”。普惠金融方面,公司现有近70款普惠保险产品,承保36个惠民保项目;统筹调度超6100万元帮扶资金,中标两个国家级公益项目,项目惠及12个省110个县的特定人群,开辟通过主责主业助推乡村全面振兴的新路径。养老金融方面,积极参与二、三支柱建设,旗下养老险公司企、职业年金投资管理总额约330

亿元,第三支柱商保年金累计保费18亿元。科技金融方面,服务科技型企业投资余额达617.9亿元,为超1.3万家科技前沿发展企业提供超万亿元的保障额度。绿色金融方面,升级公司ESG框架体系,绿色投资余额达296.5亿元,为超7000家绿色企业提供超2900亿元保障额度。数字金融方面,公司加快数字化转型,进一步夯实信息安全和数字基础设施建设。加大金融科技投入,2024年数字化建设投入较上年度提升超10%。

深化客户经营 诠释新华“三好”品牌内涵

公司深刻把握金融工作的政治性、人民性，深化客户经营，通过覆盖全国的销售和服务网络，为 3120 万个人客户及 7.8 万家机构客户提供全面服务，以实际行动诠释“好产品，在新华；好服务，在新华；好人生，在新华”的内涵。

好产品，在新华。新华保险深化“以客户为中心”的产品理念，紧抓产品龙头，不断提升产品竞争力，积极构建覆盖客户全生命周期的产品体系。截至 2024 年底，公司在销产品共 176 款，其中新上市产品 58 款，为客户提供覆盖疾病、养老、

意外、医疗、财富管理等全方位的综合保险保障。

好服务，在新华。公司着力构建全面的客户服务生态体系，完善“保险+服务+投资”三端协同的发展模式，先后推出新华尊、新华安、新华瑞、新华悦等系列服务品牌和“医康养财税法商教乐文”十大领域服务内容，初步构建“机构养老+居家养老+旅居养老”的养老生态，在全国 16 个城市布局 21 家优质康养社区，满足客户多元化需求。公司依托科技赋能打造智能、高效的理赔模式，截至 2024 年底，合计赔付金额 152

亿元，理赔数据直连服务覆盖国内 672 家医院，一站式结算直付服务在多区域落地生根。坚持数字化转型，上线“数字人”产品讲解，持续迭代智慧客服集群能力，在行业内率先实现 DeepSeek 模型应用场景落地。

好人生，在新华。公司从战略高度做好销售队伍发展，发布“XIN 计划”队伍发展体系和 WLP 全生命周期规划师培养体系，为销售伙伴搭建长期稳定的事业发展平台，以高素质金融人才队伍提升客户服务竞争力。

2025 年，新华保险将贯彻落实新发展理念，坚持“稳中求进”工作总基调，以奋斗为本，以实干为要，深化“以客户为中心”的改革转型，全面提升公司高质量发展能级。

一是树立践行大保险观。胸怀大格局，持续做优做强“五篇大文章”，发挥保险资金优势，深度参与银发经济发展，扩大保险服务供给，优化区域

发展布局，做强做优投资板块，打造行业领先的投资管理能力，巩固提升资产端核心竞争优势，将自身发展融入国家和地方经济社会发展大局。

二是实施创新发展战略。继续深化体制机制创新，在制度革新、管理优化、组织升级等多维度同步发力，传承创新企业文化，强化金融科技赋能，加强数字新华、科技新华建设，推进大模型、

新技术的应用，探索新科技与保险公司经营管理相融合的新模式，增强可持续发展能力。

三是持续深化改革转型。树立现代营销新理念，为客户提供立体式、全方位、全生命周期的服务，持续提升服务吸引力。持续搭建服务生态，完善医康养生态系统建设，优化产品与业务结构，加强资产负债联动。

1

保险保障

- ★ **保险保障**：分红保险可以采取终身寿险、两全保险或年金保险的形式
- ★ **附加保障**：可附加医疗、意外等附加险，增加保障范围

2

灵活使用

- ★ **交费多样**：通常提供多种交费方式，强制储备，提前规划
- ★ **保单贷款**：一部分分红险的保单现金价值可贷款，解决应急资金需求

3

分红功能

- ★ **攻守兼备**：保险保障+红利分配
- ★ **红利领取**：可现金领取，累积生息，万能账户二次增值
- ★ **浮动收益**：帮助家庭抵御通胀与经济波动

4

长期规划

- ★ **可用于中长期资金规划**，帮助客户应对未来刚性支出（如退休规划、教育费用等）

5

财富传承

- ★ **所有权**：投保人掌控保单权力
- ★ **受益权**：受益人定向传承

分红保险
五大
核心功能

盛世荣耀 家国同昌

盛世荣耀智赢版终身寿险（分红型）

盛世荣耀智赢版终身寿险（分红型）是一款在保障增长的同时，可享受保单红利分配权益的终身寿险，满足资金安全、财富传承等需求，助力实现财富规划。

产品特点

保障增长

提供身故或全残保障，18周岁（不含）前不低于实际缴纳的保险费，18周岁（含）后保障持续增长，保单利益明确载入合同，现金价值持续增长，终身锁定。

红利分配

可享受保单红利分配权益，有机会通过保单红利共享公司经营分红业务所产生的盈余。

爱有传承

明确指定身故保险金受益人，爱有传承！

注 1. “保障增长”“18周岁（含）后保障持续增长”为合同生效180日（不含）后身故或身体全残保险金的保险责任，个别年龄被保险人身故或身体全残保险金在部分保单年度可能存在例外情况，具体以条款和正式合同为准。2. “周岁”指周岁保单周年日。

产品信息



投保年龄

0周岁（须出生满30日）-男性62周岁、女性66周岁



保险期间

终身



交费方式

一次交清、3、5、10、15、20年交



保险责任

身故或身体全残保险金

180日（含）内因疾病原因身故或身体全残

给付本产品实际缴纳的保险费，合同终止。

因意外伤害原因或
180日（不含）后
因疾病原因身故
或身体全残

按以下不同情形给付，
合同终止。

18周岁（不含）之前

给付本产品实际缴纳的保险费与现金价值二者之较大者。

18周岁（含）之后

交费期间届满（不含）之前
给付本产品实际缴纳的保险费×给付系数。

交费期间届满（含）之后
给付以下三者之最大者，合同终止：
①本产品实际缴纳的保险费×给付系数；
②现金价值；
③基本保险金额× $(1+2\%)^{(n-1)}$ ，其中n为被保险人身故或身体全残时的保单年度数。

给付系数
18周岁(含)
~
41周岁(不含)
1.6
41周岁(含)
~
61周岁(不含)
1.4
61周岁(含)
以上
1.2

注 1. 以上“180日”指合同生效之日起180日。2. 以上“周岁”指周岁保单周年日。3. “交费期间届满”指交费期间届满后的首个保单周年日（含）。

风险提示：本产品为分红型保险产品。保单持有人可以保单红利的形式享有本产品的盈余分配权。本产品未来的保单红利为非保证利益，其红利分配是不确定的，红利水平是不保证的，在某些年度红利可能为零。

本宣传资料仅供参考，产品责任、责任免除等内容以条款和正式保险合同为准。以上需满足保险合同约定的给付条件。

新华尊悦终身年金保险 (分红型)

“这是一款终身给付、乐享分红的年金保险，满五年即可领取生存保险金，自约定年龄起享有福寿年金双倍尊荣，同时支持自主配置祝寿金，让财富长伴岁月、承诺温暖一生。”

该产品可通过个人养老金资金账户投保。个人养老金资金账户每年最高可交纳12000元。

注 以上需满足合同约定的给付条件。

风险提示：本产品为分红型保险产品。保单持有人可以保单红利的形式享有本产品的盈余分配权。本产品未来的保单红利为非保证利益，其红利分配是不确定的，红利水平是不保证的，在某些年度红利可能为零。

产品特点



方案灵活 独具匠心

提供**六种交费方式**，福寿年金开始领取年龄设**60、65、70 周岁三种方案**，满足不同养老规划需求。



终身给付 稳如泰山

合同生效满五年（含）起至福寿年金开始领取日（不含）前，每年按**基本保额**给付生存保险金；福寿年金开始领取日后，每年按**双倍基本保额**给付福寿年金直至终身。



高额祝寿 金福添辉

提供祝寿金可选责任，被保险人80周岁保单周年日零时生存，**一次性给付实际交纳的保险费作为祝寿金**，尊享品质人生。









搭配万能 锦上添花

可搭配万能型保险产品，享受月度结算，**乐享二次增值**。

注 以上生存保险金、福寿年金的给付条件为“被保险人在每个保单周年日零时生存”；以上需满足合同约定的给付条件。

风险提示：本产品为分红型保险产品。保单持有人可以保单红利的形式享有本产品的盈余分配权。本产品未来的保单红利为非保证利益，其红利分配是不确定的，红利水平是不保证的，在某些年度红利可能为零。万能型保险产品的结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。

产品信息

 被保险人年龄范围 0周岁（须出生满30日）至64周岁	 交费方式 一次交清、3、5、10、15、20年交	 保险期间 被保险人终身
 福寿年金开始领取年龄 60周岁、65周岁和70周岁三种	 福寿年金开始领取日 被保险人达到福寿年金开始领取年龄后的首个保单周年日	
 保险责任 在合同保险期间内，我们根据投保人的选择承担下列保险责任：		

基本责任

生存保险金	被保险人于合同生效满5年的首个保单周年日（含）起至福寿年金开始领取日（不含）之前，在每个保单周年日零时生存，我们按 基本保险金额 给付生存保险金。
福寿年金	被保险人于福寿年金开始领取日（含）起，在每个保单周年日零时生存，我们按 基本保险金额的2倍 给付福寿年金。
身故保险金	被保险人身故，我们按 合同实际交纳的保险费扣除累计已给付的生存保险金、福寿年金、祝寿金（如选择可选责任）后的余额与现金价值二者之较大者 给付身故保险金， 合同终止 。

可选责任

祝寿金	被保险人于80周岁保单周年日零时生存，公司按 合同实际交纳的保险费 给付祝寿金。
-----	---

新华尊 私享服务

“新华尊”私享会员服务体系，通过顶级的服务资源配置、专业的服务团队和便捷的线上平台，解决客户及其家人全生命周期的健康管理、家族财富稳健传承、全球商旅出行等多方面需求，助力客户打造品质舒适生活。

健康管理服务

我们珍视每一位客户的健康，从日常健康评估到疾病问诊，从轻微不适到疑难杂症，我们提供全流程的就医保障，确保您和家人在任何时候都能享受到新华保险的关怀，全方位呵护您和家人的健康与幸福。

- ◆ 视频医生
- ◆ 健康体检
- ◆ 评估改善
- ◆ 就医协助
- ◆ 中医私享问诊
- ◆ 检查速通
- ◆ 住院速通
- ◆ 手术速通
- ◆ 国内专家会诊
- ◆ 国际专家会诊
- ◆ 国际就医协助
- ◆ 健康资讯
- ◆ 健康评测

财税法商服务

公司联合国内顶级律所和专业领域专家，为您提供一站式专业咨询服务，覆盖财富代际传承、婚姻家庭财产保全、财务税务咨询等方向，为您的家庭幸福和谐、企业稳健发展保驾护航。

- ◆ 法律咨询
- ◆ 私享律师
- ◆ 财税咨询

商旅贵宾服务

为了让您的每一段旅程舒适、安心，我们联合国内顶尖礼宾公司为您提供高铁及机场贵宾服务、机场要客通道服务，助您尊享出行礼遇，尽享品质旅途。

- ◆ 高铁贵宾服务
- ◆ 机场贵宾服务
- ◆ 国际机场贵宾服务
- ◆ 要客通道服务

居家养老服务

- ◆ 安全监测服务
- ◆ 适老改造服务
- ◆ 居家上门服务

新华安 居养服务

“新华安”居家养老服务体系，聚焦老年人群体的居家养老痛点，通过“安全监测、适老改造、便捷生活、居家上门”等服务，解决老年人疾病无助、行动不便、生活照护等问题，帮助老年客户“老有所养、老有所安”。

安全监测服务

聚焦老年人居家安全需求，通过智慧科技、智能设备实现实时监测与预警，贴心守护老人居家安全，让老人更安心，子女更放心。

- ◆ 跌倒监测报警器
- ◆ 燃气报警器

适老改造服务

聚焦老年人居家便利需求，由专业团队远程在线评估，并出具适老化改造方案，推荐优质适老化辅具，帮助打造安全舒适的老年居家环境。

- ◆ 适老化改造方案
- ◆ 适老化辅具

便捷生活服务

聚焦老年人居家生活需求，为老人提供家庭清洁、生活照料等服务，帮助解决老人生活难题。

- ◆ 家庭清洁服务
- ◆ 生活照料服务

居家上门服务

聚焦上门助医、助浴等方面的需求，为长者提供值得信赖的居家上门服务，多方位服务老人养老生活。

- ◆ 日常清洁服务
- ◆ 上门助医服务

尊

安

瑞

悦

瑞 新华瑞 乐享服务

“新华瑞”服务体系是面向大众客户的普惠服务，提供全面覆盖 10 大领域的便捷、高效服务，助力客户经营幸福美好生活。

健康管理服务



- ◆ 视频医生
- ◆ 健康体检
- ◆ 就医协助
- ◆ 检查速通
- ◆ 住院速通
- ◆ 恶性肿瘤住院速通
- ◆ 心脑血管住院速通
- ◆ 手术速通
- ◆ 国内专家会诊
- ◆ 健康资讯
- ◆ 健康评测

财税法商服务

- ◆ 法律咨询
- ◆ 财税咨询



商旅贵宾服务

- ◆ 高铁贵宾服务
- ◆ 机场贵宾服务

康 养生 志

机构康养

新华尊悦 · 北京延庆府

总建筑面积 28.4 万平方米，是新华保险自主投资运营的首家高端康养社区。项目一期拥有独立生活公寓 182 套、短期体验公寓 102 套，同时配备了 1.13 万平方米的文化活动中心、营养膳食中心、健康管理中心。项目以长者为中心，依据国标制订成熟的评估体系和标准，内容涵盖 40 余项适老化设施、200 余项服务内容，以健康 + 快乐的生活方程式，构建全方位生活服务体系，护佑长者身心周全。



新华嘉悦 · 北京莲花池公寓

位于北京市西三环莲花池公园西侧，地处北京核心区域，交通便利，环境优雅，医疗资源丰富，周边 5 公里范围内有 9 家三甲医院，内设二级康复医院（医保定点），是北京市区医养结合典范。



遍布全国的甄选合作康养社区

2024 年 6 月以来，新华保险陆续签约优质合作康养社区为客户提供高品质康养服务。截至 2024 年 12 月 31 日，已上线 19 个合作康养社区。

旅居项目

新华悦 · 海南博鳌公寓

项目位于海南省琼海市博鳌镇，为高端旅居公寓。园区占地面积约 13.5 万平方米，建有 1600 余套公寓及会议、餐饮、文化娱乐、体育健身等综合配套设施，是各界人士商务交流、休闲度假、康复疗养的首选。



新华悦 · 北京延庆酒店

坐落于北京市延庆区妫水河畔。占地约 23.4 万平方米，建筑面积约 5 万平方米，绿化面积覆盖率超 65%。毗邻数家 4A 级景区，包括八达岭长城、龙庆峡风景区、野鸭湖国家湿地公园、世界葡萄博览园等。



遍布全国的甄选旅居合作机构

截至 2024 年 12 月 31 日，已在上海、山东、湖北、安徽、浙江、云南布局 9 个旅居项目，新华悦旅居产品线正在持续拓展中。

医疗健康

新华康复医院

位于北京市丰台区西三环，莲花池公园西侧，毗邻三环路主干线，交通便利，环境宜人。院内设置齐全的门诊、中医、康复、医技等 20 余个科室，住院床位 100 余张，总建筑面积约 1 万平方米。康复医院定位为“大专科、强综合”，以康复医学为支柱，以老年医学和健康管理为特色，以医养结合和医险协同为支撑，致力于为广大客户提供专业、全面、优质的医疗健康服务。



合作医疗健康产业

2024 年 12 月 24 日，新华保险与上海医药股东上实集团达成全面战略合作。新华保险将与上实集团一同开发更多有针对性的金融产品，丰富投融资工具，扩大科技保险产品供给，引导更多“耐心资本”流入科技创新、绿色发展、生命健康等重点领域，成为带动实体经济发展的动力引擎。

新华保险 2024 年度荣誉榜

《福布斯》(Forbes) :
2024 全球上市公司 2000 强第 644 位

财富中国 :
2024《财富》中国 500 强第 262 位

穆迪评级 : 保险公司财务实力评级 (IFSR) “A2”,
基础信用评估 (BCA) “A3”

惠誉评级 :
保险公司财务实力评级 (IFS) “A” (强劲)

世界品牌实验室 :
2024 中国 500 最具价值品牌第 83 位

世界品牌实验室 :
2024 亚洲品牌 500 强第 233 位

Brand Finance :
2024 全球最具价值保险品牌 100 强第 34 位

Brand Finance :
2024 中国品牌价值 500 强第 84 位

中国企业联合会、中国企业家协会 :
2024 中国企业 500 强榜单第 339 位

《每日经济新闻》:
金鼎奖 · 2024 年度卓越人寿保险公司

新华网 :
2024 年金融机构养老金融杰出品牌

《每日财报》、每财网 :
金柿奖 · 2024 年度中国保险行业高质量发展企业

《投资时报》:
金禧奖 · 2024 年度卓越理赔服务保险公司

中国人民银行《金融电子化》杂志 :
金融科技应用创新奖

《经济观察报》:
金石奖 · 2024 年度保险业赔付优秀案例

《华夏时报》:
金蝉奖 · 优秀信息披露公司

《中国银行保险报》:
金诺 · 金融品牌年度社会公益项目